VUELE ALTO

CON SU FRANQUICIA

LLEVE SU NEGOCIO A LO MÁS ALTO

PARTICIPANDO DE LAS VENTAJAS DE UNA GRAN EMPRESA

Únase al grupo Vuelokey ¡LE ESPERAMOS!

¿Por qué Vuelokey?

Vuelokey forma parte del **Grupo VDT**, líder en ventas de billetes de avión y todo tipo de servicios turísticos.

Con **más de 20 años de experiencia** en el sector, estamos presentes en cinco países: **España, Estados Unidos, Colombia, República Dominicana y Ecuador**, contando con **acreditación I.A.T.A**. en todos ellos. Esto nos permite negociar y obtener las mejores tarifas.

Nuestro motor de búsqueda está desarrollado con la última tecnología, e integra a los **G.D.S. más importantes (Amadeus, Travelport, Sabre, KIU y NDC)** esto hace que sea **sencillo, rápido y sobre todo, el más competitivo del mercado.**

Disponemos de las mejores relaciones con compañías aéreas, mayoristas de viajes, centrales de reservas hoteleras, empresas de alquiler de coches, compañías de seguros, etc. que nos aseguran profesionalidad y beneficio en nuestras ventas con la mejor relación calidad - precio.

UNA FRANQUICIA SIN SORPRESAS

¿Por qué una Franquicia Vuelokey?

Una franquicia, es una relación comercial entre dos partes, por la que, una de las partes (el franquiciado), consigue la licencia para comenzar un negocio utilizando la marca comercial consolidada y posicionada en el mercado de la otra parte (el franquiciador), a cambio de un canon de entrada.

En este caso, usted, podría abrir una nueva agencia de viajes minorista utilizando la marca comercial de **Vuelokey**, participando de todas las ventajas de esta gran empresa.

Incluso, sí ya tiene una agencia de viajes minorista, podría asociarse y beneficiarse del uso de la marca comercial **Vuelokey**, reconocida nacional e internacionalmente.

NUESTROS PASOS

1997
APERTURA PRIMERA AGENCIA EN MADRID ESPAÑA

2002
ENTRADA E-COMMERCE

2009
•HELP DESK REP. DOMINICANA
•APERTURA OFICINA EN ARGENTINA

2012
APERTURA OFICINAS EN COLOMBIA Y ECUADOR

2014
IATA EN REP. DOMINICANA

2015
IATA EN COLOMBIA
REPRESENTACIÓN COMERCIAL TRAPSTUR EN REP. DOMINICANA

2016
IATA EN ECUADOR
REPRESENTACIÓN COMERCIAL DE EVELOP EN REP. DOMINICANA

2017
ARC (IATA) EN ESTADOS UNIDOS
NDC IBERIA

2018
APERTURA OFICINA EN MIAMI
NUEVOS ACUERDOS COMERCIALES DE EXPANSIÓN
APERTURA GLOBAL VDT CONSOLIDATOR

2019
CONTENIDO NDC DE AMERICAN AIRLINES Y LUFTHANSA

2021
EXPANSIÓN DE FRANQUICIAS
INCLUSIÓN DEL GDS KIU

Franquicias Vuelo Rey

VUELOKEY EN CIFRAS

Facturación anual €185M	Empleados 200	Nº Agencias 6.5K	Nº Billetes/año 300K
Paquetes vacacionales 5K	Nº Reservas/año 165K	Satisfacción del cliente ★★★★½ 4.5 / 5.0	Búsquedas diarias 120K

*Datos tomados de los resultados del año 2022

Franquicias Vuelo Key

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

Departamentos estratégicos:

Franquicias Vuelo Rey

Nuestras ventajas

Nuestras ventajas

CONOCIMIENTO

Amplia experiencia y conocimiento del sector, que nos permiten trasladar con facilidad nuestro **concepto de negocio turístico** a cualquier emprendedor con ilusión, ganas y pasión.

NUESTRA EXPERIENCIA SERÁ LA TUYA.

PROVEEDORES

Las insuperables relaciones, negociaciones y contratación con **los mejores proveedores del sector** hacen que nuestros aliados reciban las más altas comisiones

CRECIENDO JUNTOS.

PRODUCTO

Desde un billete de tren hasta una vuelta al mundo, Vuelokey te permite satisfacer los deseos y necesidades de viaje de cualquier cliente. Cruceros, estancias, paquetes turísticos, billetes de avión, excursiones, alquiler de coches, seguros...

TU CLIENTE LO SOLICITA. LO TENEMOS.

DESARROLLO TECNOLÓGICO

Los franquiciados Vuelokey disponen de una plataforma tecnológica exclusiva que incorpora en su página web el más potente buscador de tarifas aéreas, **(SIN CARGOS POR BUSQUEDAS)** y un completo e intuitivo **software de gestión administrativa**. Este desarrollo tecnológico propio hace de nuestro trabajo diario una labor sencilla, eficaz y productiva, consiguiendo dar una respuesta efectiva y profesional a las necesidades de nuestros clientes en tiempo record.

TECNOLOGÍA VUELOKEY.

Nuestras ventajas

POSICIONAMIENTO

Vuelokey.com, es una marca comercial propiedad del **GrupoVDT**, consolidador internacional líder en ventas y emisión de billetes de avión.

Fundada en 1997, cuenta con amplia experiencia en el sector. Hoy en día está presente, con licencia IATA, en cinco países: **República Dominicana, España, Estados Unidos, Colombia y Ecuador.** Esto nos permite ofrecer las tarifas más competitivas del mercado.

Nuestro **motor de búsqueda propio**, en constante actualización nos permite ofrecer tarifas y servicios aéreos con tecnología puntera. Este motor, se alimenta de una amplia oferta de tarifas y plazas en y para Latinoamérica, Europa, África y Asia donde ofrecemos tarifas especiales de las compañías aéreas que operan a través de los G.D.S. más importantes, incluyendo NDC, en las mejores condiciones para nuestros clientes.

NO ES SOLO QUE OFRECEMOS, SINO LA FORMA EN LA QUE LO OFRECEMOS.

FORMACIÓN CONSTANTE

Aunque nuestro desarrollo tecnológico hace que cualquier persona sin conocimientos previos en turismo pueda gestionar fácilmente su agencia de viajes desde el primer día, sabemos que el conocimiento nos conduce al éxito. Por eso, contamos con **un departamento de formación**, con instructores certificados, que te formarán y capacitarán en temas útiles para la puesta en marcha y correcto funcionamiento de tu nuevo negocio. Mediante **cursos presenciales y a distancia** aprenderás todo lo necesario para llevar tu franquicia Vuelokey a lo más alto.

FRANQUICIAS VUELOKEY VOLANDO ALTO.

MARKETING Y PUBLICIDAD

Diseñamos **campañas publicitarias personalizadas** para realizar en la misma agencia, a través de redes sociales y medios de comunicación masivos.

DANDOTE A CONOCER AUMENTA TUS VENTAS.

MEJORA CONTINUA

Escuchamos las necesidades de nuestros franquiciados y mejoramos continuamente para cumplir con sus expectativas.

CALIDAD.

Nuestra experiencia
para su crecimiento

IATA

ARC

Travelport

Sabre

AMADEUS

NDC

Kiu
Airline Solutions Suite

CON PRESENCIA EN 5 PAÍSES

Adhesión

Como sabemos que los inicios son difíciles, te aseguramos que no tendrás que pagar cuotas extras por sistemas, búsquedas, etc. Y no vamos a cobrarte royalty durante el primer año de contrato. Porque la tranquilidad de nuestros franquiciados es lo primero.

EMPIEZA CUANTO ANTES, CON VUELOKEY podrás iniciar tu proyecto en unas semanas.

VUELA ALTO, VUELA CON VUELOKEY.

¿Tienes una Agencia de Viajes funcionando y quieres conseguir los beneficios que conlleva la marca y la imagen corporativa de Vuelokey?
¡ÚNETE!

¿Has sido freelance durante unos años y piensas que ha llegado el momento de establecer tu agencia de viajes? **ÚNETE**

¿Quieres emprender con una agencia de viajes pero no sabes por dónde empezar? **ÚNETE**

Nosotros te formamos y te ayudamos desde cero, **NO NECESITAS EXPERIENCIA PREVIA EN EMPRESAS Y ACTIVIDADES TURISTICAS. !ÚNETE¡**

Puntos fuertes

Contenido

· Integración con los 3 GDS más importantes (Amadeus, Sabre y Galileo).
· Contenido NDC.

Tecnología

· Motor de búsqueda en constante actualización.
· Sistema de gestión interna.

Precios

· Sin cargos por emisión de billetes de avión.
· Altas comisiones.
· Grandes descuentos y ofertas.
** Durante el primer año de apertura.*

Pagos

· Posibilidad de aceptar diferentes divisas y medios de pago.

Network

· Con presencia en España, Estados Unidos, República Dominicana, Colombia, y Ecuador.

Tarifas competitivas

· Disponemos de licencia IATA en España, Estados Unidos, República Dominicana, Ecuador y Colombia.
· Cupos y tarifas negociadas.
· Tarifas charter exclusivas.

Servicios

· Agentes altamente cualificados.
· Amplio horario de atención telefónica.
· Departamento exclusivo de postventa.

Formación

· Instructores certificados.
· Asesoramiento constante.

Requisitos

Local: De mínimo 15 metros cuadrados y siempre cumpliendo con la normativa municipal de locales aptos para la actividad de agencias de viajes.

Proyecto de obra: Remodelación y decoración del local a cargo del franquiciado siguiendo las pautas de imagen de marca.

Rotulado siguiendo la imagen de la marca (El diseño será proporcionado por el franquiciador).

Ubicación: Preferentemente a pie de calle y/o en centros comerciales.

**Se valorará la viabilidad en otro tipo de locales comerciales y/o oficinas.*

Siempre en un radio kilométrico superior a 1.000 metros cuadrados de otra franquicia del grupo.

Población: Superior a 5.000 habitantes.

**Se valorará el mínimo de población en cada caso.*

Fortalezas

- Marca consolidada y reconocida.
- Licencia I.A.T.A en cinco países: España, Estados Unidos, República Dominicana, Colombia y Ecuador.
- Sin cargos de royalty durante el primer año. Royalty del 2% a partir del segundo año (incluido).
- Cargo de emisión 0 € en billetes de avión.*(Durante el primer año).
- Desarrollo tecnológico propio.
- Motor de búsqueda de vuelos con la última tecnología.
- Agencia mayorista propia.
- Especialistas en vuelos a Latinoamérica, Europa y Asia, y paquetes a República Dominicana.
- Acuerdos comerciales con proveedores turísticos reconocidos con producto en todo el mundo.
- Cupos aéreos con las compañías aéreas más importantes del mercado español.
- Herramientas propias de reservas aéreas y gestión.
- Talento humano altamente cualificado.
- Instructores certificados.

SIN SORPRESAS

Propuesta de Negocio

CANON OFICIAL

AGENCIAS DE VIAJES MINORISTAS	DE NUEVA CREACIÓN	YA EXISTENTE
En Madrid Capital	8.000 €	4.000 €
En la Comunidad de Madrid	9.000 €	4.500 €
En Península	10.000 €	5.000 €
En Baleares y Canarias	11.500 €	5.750 €

IVA incluido (21%)

PROMOCIÓN

AGENCIAS YA ESTABLECIDAS

DESDE: **2.450€*** +IVA (21%)

AGENCIAS DE NUEVA CREACIÓN

DESDE: **4.900€*** +IVA (21%)

*Válido para las 25 primeras agencias

Si el franquiciado desea **abrir más de una oficina a la vez tendrá un **descuento del 30%,** siempre y cuando sea en el mismo país. Si son países diferentes deberá pagar el total de la cuota de la franquicia.*

franquicia@vuelokey.com

91 154 70 46

Vuela alto con

Franquicias Vuelo Key

LA FRANQUICIA SIN SORPRESAS

Incluye:

- TRÁMITE Y PAGO DE LA LICENCIA ANTE TURISMO
- PAGO DEL SEGURO DURANTE EL PRIMER AÑO
- WEB CON MOTOR DE BÚSQUEDA INCORPORADO
- SIN GASTOS DE EMISIÓN DE BILLETES DE AVIÓN DURANTE EL PRIMER AÑO
- TALLER DE FORMACIÓN
- MARKETING Y PUBLICIDAD
- SOFTWARE DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA PARA AGENCIAS DE VIAJES

CONVIÉRTASE

en dueño/a DE SU PROPIO NEGOCIO

PARTICIPANDO DE LAS VENTAJAS DE UNA GRAN EMPRESA

AGENCIAS DE NUEVA CREACIÓN DESDE

4.900€ + IVA

AGENCIAS YA ESTABLECIDAS DESDE

2.450€ + IVA

**OFERTA VÁLIDA PARA LAS PRIMERAS 25 AGENCIAS*

Propuesta de Negocio

Royalty de marca

0€

Durante el primer año de adhesión

ÚNETE, TE ESPERAMOS

¡VUELOKEY NO TE COBRA POR EMITIR!

¿Qué consigue el franquiciado Vuelokey?

Antes de la apertura:

1. Asesoramiento en la selección de local y colaboración en todos los pasos pre-apertura.
2. Asistencia en trámites administrativos de apertura: Avales administrativos incluidos el primer año, trámite del título - licencia ante turismo, asesoría legal para la consolidación de la personalidad jurídica o sociedad a llevarse a cabo, asesoría en acuerdos comerciales con entidades bancarias.
3. Apoyo en los procesos de obtención de pólizas de responsabilidad civil.
4. Training intensivo teórico y práctico de una semana (20 horas) para dos personas por agencia, previa a la apertura.
5. Campaña publicitaria inicial.
6. Manual de formación actualizado y material didáctico.
7. Apoyo continuo por parte de nuestro equipo.
8. Acceso a las negociaciones del grupo con los principales proveedores del sector.

Durante la apertura:

1. Derecho al uso de la marca Vuelokey.
2. Cursos de formación virtual y/o presencial propia y de proveedores.
3. Acceso al motor de búsqueda de Grupo VDT, donde encontrarás tarifas aéreas publicadas, negociadas y cupos.
4. Acceso al sistema de gestión interna.
5. Acceso al producto turístico propio.
6. E-mail propio.
7. Acompañamiento y formación constante en el uso de las herramientas necesarias para el desarrollo del trabajo diario.
8. Apoyo y asesoramiento informático, técnico y profesional desde el primer momento.
9. Apoyo continuo por parte de nuestro equipo de extensión.

Después de la apertura:

1. Newsletter periódico con comunicados sobre las tendencias del mercado, las nuevas negociaciones con proveedores, tips, ofertas y novedades.
2. Fam Trips para agentes de viajes.
3. Diseño constante de carátulas para ofertas.
4. Posicionamiento en las redes sociales de la marca.
5. Cursos de reciclaje online.
6. Contratación continua de tarifas y acuerdos comerciales.
7. Asistencia para la creación y diseño de producto propio.
8. Call – Center con un amplio horario de atención.
9. Departamento de cotizaciones exclusivas de paquetes vacacionales y grupos.
10. Central de compra, para negociar los mejores precios.

Marketing y Publicidad

La empresa cuenta con su propio departamento de marketing, con una inversión publicitaria constante en diferentes canales tanto online como offline.

- Vuelokey crea regularmente diseños publicitarios de la marca que sirven al franquiciador y al franquiciado para promocionarse.

- Publicidad en radio y diferentes medios de comunicación.

- Actividad diaria en redes sociales.

- Se formará a los franquiciados que deseen trabajar sus redes sociales y realizar sus propias campañas, siempre sujeto a aprobación del diseño por parte de Vuelokey.

- Vuelokey además, ofrece a sus franquiciados la opción de disponer de una página web, con un buscador de vuelos online incorporado. De esta manera, el franquiciado Vuelokey podrá desarrollar sus propias campañas publicitarias, promocionar su producto y ofertas, aparte de proporcionar a sus clientes finales una plataforma desde la que acceder a la compra de vuelos y a la información de sus servicios turísticos las 24 horas del día, los 7 días de la semana.

¡ÚNETE!

Contáctanos

www.vuelokey.com
Tel. 91 151 7046

www.vuelokey.com.do

www.vuelonet.com

www.vuelokey.co

www.vuelokey.com.ec

franquicia@vuelokey.com / tel. +34 91 154 7046